

MitarbeiterIn Verkaufsinendienst (40 - 60%)

Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir, per sofort oder nach Vereinbarung, eine selbständige und flexible Persönlichkeit, die sich für unsere Telekom - Produkte begeistern lässt.

Ihre Aufgaben:

- Professionelle Bearbeitung von Kundenanfragen
- Koordination von Terminen für Kundenbesuche und Installationen
- Erstellung von Angeboten und Auftragsbearbeitung
- Pflege der Kundenunterlagen und Unterstützung im Mahnwesen

Anforderungen und Stärken:

- Abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung,
- Idealerweise 2-3 Jahre Berufserfahrung im Verkaufsinendienst
- Hohe Kundenorientierung und sicheres Auftreten
- Sehr gute kommunikative Fähigkeiten in Wort und Schrift
- Strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit MS Office und Erfahrung mit ERP-Systemen
- Belastbarkeit und Flexibilität in einem lebhaften Arbeitsumfeld

Wir bieten:

- interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem wachsenden Unternehmen mit Entwicklungsperspektiven
- Intensive Einarbeitung und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Moderner Arbeitsplatz und kollegiales Team mit flachen Hierarchien
- Leistungsgerechte Vergütung und attraktive Sozialleistungen
- aufgestelltes und dynamisches Team

Bitte senden Sie Ihr Dossier an markus.mosimann@mocom.ch Bei Fragen steht Ihnen Herr Markus Mosimann unter der Nummer 031 533 50 50 gerne zur Verfügung.